

PERCHÉ INSERIRE LA CLAUSOLA DI NPA

L'NPA prevede l'intervento di un terzo neutrale il cui compito principale è quello di agevolare le negoziazioni tra le parti, stimolandole a valutare in modo realistico le proprie richieste e i relativi rischi ed esortandole a esplorare soluzioni creative e business-oriented per la definizione della lite.

Vantaggi derivanti dall'inserimento di una clausola di NPA

- Diminuzione sostanziale delle spese legali;
- Risparmio di tempo ed energia dei managers;
- Mantenimento di buone relazioni tra le parti;
- La presenza del terzo neutrale consente di superare le barriere negoziali e di ottenere soluzioni difficilmente conseguibili con la negoziazione diretta;
- Accordi soddisfacenti per tutte le parti che favoriscono gli affari, difficilmente conseguibili in un aula di tribunale;
- Una procedura senza rischi che in caso di esito negativo consente di iniziare un arbitrato o un procedimento ordinario;
- A lite insorta, evita alle parti l'incombente di proporre la procedura alla propria controparte, e quindi elimina il timore di apparire deboli;
- La possibilità di ottenere una soluzione finale in oltre l'80% dei casi, nonostante precedenti stalli delle trattative – e se la controversia rientra tra quelle previste dall'art. 1 D.lgs. 05/03 il verbale di conciliazione omologato dal tribunale costituisce titolo esecutivo per l'espropriazione forzata, per l'esecuzione in forma specifica e per l'iscrizione di ipoteca giudiziale-;
- Nei contratti internazionali, consente alle parti di trovare una soluzione amichevole della lite prima di iniziare una causa in un sistema giuridico a volte molto diverso dal proprio o evitare l'arbitrato i cui costi sono maggiori.